

# プライベート投資領域の サービス・プロバイダー

当社事業のご紹介

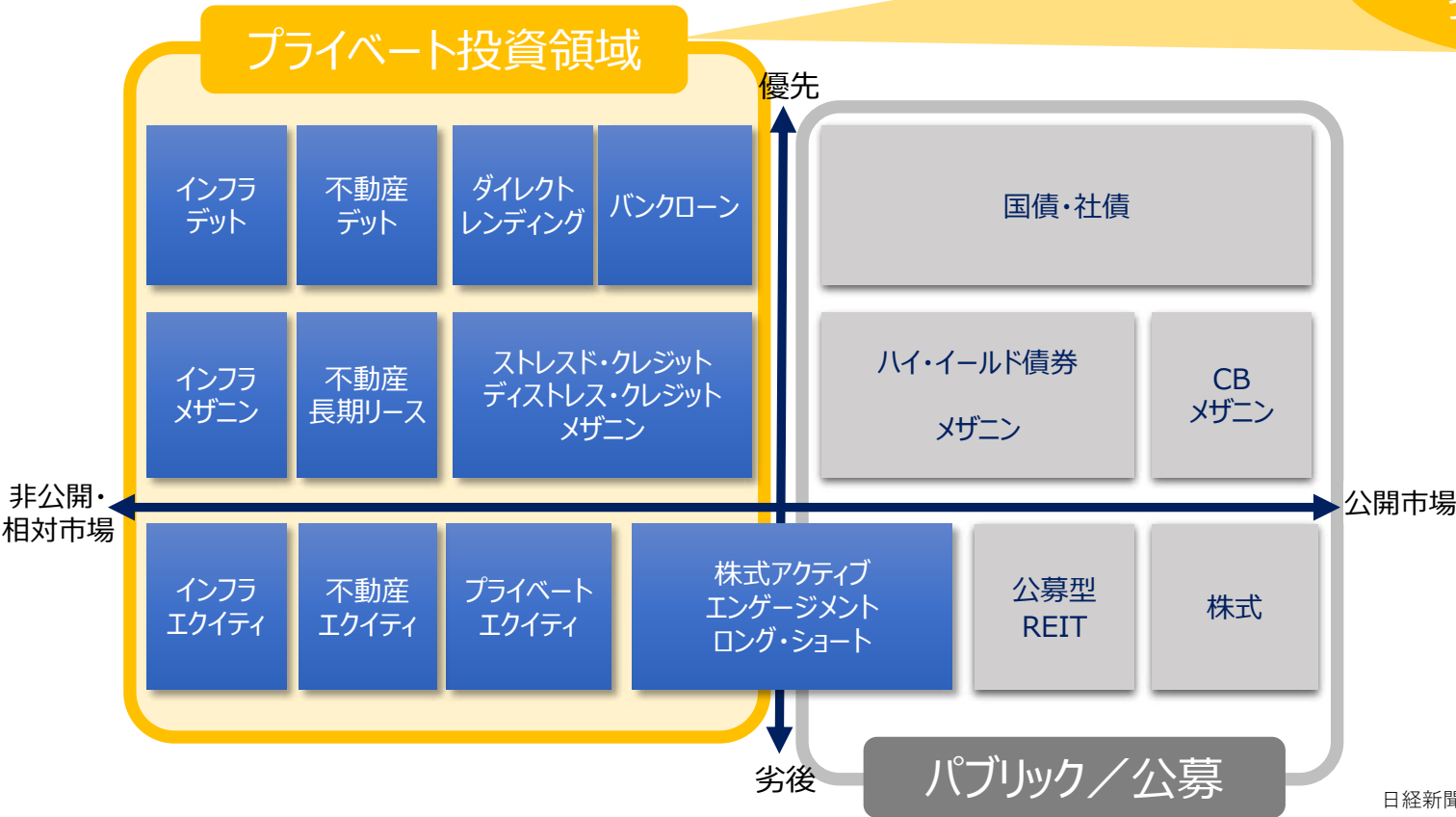
オルタナティブ運用業界専門のサービス・プロバイダー

株式会社 **Diagonal**

# 課題は人材不足とコスト

当社の事業領域はプライベート投資領域

近年注目を集める投資分野であるが...



専門人材が不足

立ち上げコストが大きい

投資以外の作業が重たい

日経新聞2022年3月31日報道より記事抜粋

# 業務アウトソーシングで解決

## コア業務に注力できる体制を構築



海外投資家の対応は  
どうしたらいいのだろう



ファンドを立ち上げたいのだが  
専門人材が足りない



ファンドレイズの方法？



DDQや四半期・  
年次報告のスタッ  
フが足りない



マイルの設定や  
契約書調整が大変



### ノン・コア業務

ファンド設定組成・国内外LP対応・レポートイング・会計

### コア業務

投資・バリューアップ・Exit



初回管理報酬が  
入るまでは、運営  
費用をできる限り  
抑えたい

# 当社サービスの特徴

従量制

つかった分だけ

専門性

専門家集団

即応性

いつでもすぐに

柔軟性

専担チーム



作業を統合管理し、業務の重複を排除することで効率化・コスト削減を徹底

ファンド設定・ライセンス

資金調達

顧客対応業務

低コスト

法律事務所・司法書士

プレースメント・エージェント

会計事務所

高コスト

業務の細分化・部分最適化により、多大なコミュニケーション・コストと業務重複が発生している

# 当社主要メンバーのご紹介

久我剣太郎  
代表取締役社長



略歴

1997年にJPモルガンにて資産運用業務に従事。

2000年よりゴールドマン・サックス証券にてクレジット金融商品の開発・マーケティング業務に従事。その後米系ヘッジファンドにて在日拠点営業責任者として金融法人および年金基金等の機関投資家向けのビジネスを統括。



証券化商品 **10**年



不良債権投資 **3**年



クレジット・不動産 **4**年

高沢智子  
Chief Operating Officer



略歴

2002年よりゴールドマン・サックス証券にてクレジット金融商品の開発・マーケティング業務に従事。

2011年に海外経営大学院にてMBAを取得。以降、外資系コンサルティング会社にて企業の戦略策定や外資系企業による日本企業の買収・統合案件を手掛ける。



証券化商品 **7**年



富裕層向け営業 **2**年



PE/PD/インフラ **2**年

渡邊国夫  
Senior Advisor



略歴

元野村アセット  
マネジメントCEO兼執行役社長

2023年当社シニア・アドバイザーに就任

1985年に野村証券入社。五反田支店を振り出しに、野村バンクスイスリミテッド、人事部、企業金融三部を経て、2004年金融法人部長。

その後野村インターナショナル香港共同社長、野村ホールディングス執行役・アセットマネジメント部門長、野村米国チェアマンなどを経て現在に至る。

**NOMURA** 業界経験 **38**年